



世界に希望を生み出そう

高岡 **北**  
ロータリークラブ  
TAKAOKA-NORTH  
ROTARY CLUB



例会日・毎週月曜日 12:30～13:30	創立・1980年5月19日	会長 魚住 晃一
例会場・ホテルニューオータニ高岡	認証・1980年6月12日	幹事 水原 延幸
	国内創立順位・1489	公共イメージ委員長 島 幸美

## 第1900回 例会 7月 31日(月)

### ◇点 鐘

◇ソング “それでこそロータリー”

### ◇ゲスト並びにビジターの紹介

ゲスト：三浦ロータリークラブ

前会員増強委員長 二塚 雅則 様 (Zoom)

### ◇会長挨拶並びに報告

皆さんお疲れ様でございます。今日は朝から水原幹事より連絡がありまして、遅ればせながらコロナウイルスと出会い、しばらくの間仲良くすることになりましたとのことでした。今、にこやかにZoomで参加されていますが、マンションで監禁中です。ぜひZoomで参加してほしいと言いましたら、熱も下がったので参加できるとのことでした。聞こえますか？しばらくお付き合いするそうなので、また元気な姿を見せていただきたいなと思っております。

連日猛暑日が続いています。天気予報を見ていたら、35度以上の猛暑日になると、太陽のアイコンが真っ赤になります。それ以下はオレンジがかっているのですが、本当に真っ赤です。今週はほとんど赤色で、一日だけオレンジでした。冷房がついているから平気だと思っている方もいますが、それでも熱中症で運ばれている方もいらっしゃるのでは、皆様水分をしっかりとって、また、お茶や水だけではなく、塩分もしっかりとって、十分に体調に留意してください。

あと、巷で「省エネ家電キャンペーン」をやっています。個人の方向けのエアコン、冷蔵庫、照明器具を購入されたら、ポイントで返ってきますので、企業ではなく個人的に購入される方は、期限がありますが、また利用されたらと思います。よろしくお願いします。

今日は、三浦RCの増強の秘訣をお聞きし、当クラブの会員増強を図ろうと思います。しっかり勉強しましょう。今日はよろしくお願いします。

### ◇幹事報告

1) 次回、8月7日(月)例会は早朝例会です。時間は、6時30分から、場所是有儀正八幡宮です。

2) 回覧：①会報NO.2、3

②2024-2025年度 派遣交換学生募集要項

3) 配布：①10/21(土)～22日(日)開催「地区大会」のご案内

②8/21(月)クラブアッセンブリーのご案内  
(該当者のみ)

③8/28(月)ガバナー公式訪問のご案内

### ◇ニコニコBOX報告

魚住会長：二塚様、本日の卓話よろしくお願ひします。

皆さん、水分をしっかりとって熱中症気を付けましょう。

勝山 功君：納涼夜間例会で、両手に花でした。

宮崎外男君：納涼夜間例会でお菓子をもらいました！

五十嵐豊君：良いことがありますように。納涼夜間例会ではお手をつないでいただきました。

中村勝治君：先週は京都へ行っていたので、例会を欠席しました。ちょうど祇園祭で50年ぶりに山鉾の巡行を見ました。人と暑さに参りました。

上田正宙君：来週の月曜日、有儀正八幡宮でお待ちしております。お賽銭たんまり入れてください。

【今年度ニコBOX累計額 48,000円】

### ◇出席報告 出席者 20名 メイクアップ済 0名

名誉会員	会員数	本日の出席率	7/10例会 修正出席率
1名	32名	83.33 %	81.48 %

(内、Zoom参加1名)

## ◇本日のプログラム (担当：会長・幹事)

### 「会員増強卓話」

#### 三浦ロータリークラブ

前会員増強委員長

二塚 雅則 様



まず、私のロータリークラブでの経歴を紹介させていただきます。

紹介と言っても2022年度入会、その年の7月から会員増強委員長、2023年度親睦活動委員長の3行しかありません。

続いて三浦RC会員の推移を説明させていただきます。1962年に発足し、最盛期には58名いましたが2000年からは40名を切り、2007年からは30名を超えることなく昨年度初めまで20数名でのクラブ運営が続いていました。

次に三浦市の人口の推移です。統計開始後、1995年の5万5千人弱をピークに年々減少し、現在ではついに4万人を切ろうとしています。更に高齢化率も42%と高く、市民の2.4人に1人が65歳以上となっています。状況としては会員増強には非常に厳しい環境でしたが、そんな中、昨年度は新会員数、総会員数は歴代1位で、退会者数も史上初の0名でした。それでは実体験に基づいた会員増強のコツをお話しします。

### 会員増強大作戦その1 「はい、わかりました」と言わざるを得ないメンバーの力を借りる

これは詳しい説明は要らないと思います。皆さんの中にもこういう理由で入会した方がいらっしゃると思います。昭和の時代からの伝統ある入会の勧め方です。

### その2 善意にかこつけて見返りを求める

どこのロータリークラブも寄付や協賛している団体があると思います。そこに寄付をして、チケットも数十枚購入し、主催者の2名に話を聴こうと卓話にもお呼びしました。その時に入会をお願いし、2名とも入会してくれましたので参考にしてください。

### その3 お祝い事はチャンス

メンバーの誕生日会を開き、入会候補者に誕生日プレゼントとして入会申込書を書いて持ってきてくれとお願いしたところ、入会申込書を持ってきてくれたエピソードがあるので、参考にしてください。

### その4 偶然の出会いに感謝すべし

突然バツリ出会った入会候補者に世間話から言葉巧みにロータリーの話、そして入会して一緒に活動しようという話をもっていき入会してもらいましょう。

### その5 お客様は神様です

ロータリークラブの集まりで使う飲食店でお金を払う時に「ごちそうさまでした」だけではなく「入会してく

ださい」の一言も付け足しましょう。お金をもらう時なので、邪険にはできず話は聞いてくれるはずですよ。

### その6 OOの男

会員数40人目や50人目、また新記録の人数だからという理由でも入会の後押しになることがあります。

### その7 当たって砕けろ！ダメ元の飛び込み作戦

一か八かで事業所に飛び込んで入会を勧める手もあります。下手な鉄砲も数撃ちゃ当たるなんて言葉もありますから。やってみる価値はあると思います。

### その8 退会希望者を引き留めるのも1名増強と同じ

ロータリー活動がつまらないとか人間関係とかが理由であれば全力で引き留めましょう。

### その9 目標をバージョンアップ最後まで諦めない

実現可能な目標人数を決めて達成したらまた新たな目標を決めてという風に、限界を決めず常にチャレンジするようにしましょう。

### その10 事務局さんへの感謝の心を忘れるべからず

事務局さんが新会員を登録しなければ正式な会員と認められません。他の仕事も抱えている事務局さんに入会申込書を渡す時、新会員の登録をお願いしますという謙虚な姿勢で渡しましょう。

### 増強委員長としての心構え

- ・増強はひとりでやらずメンバーと一緒にすること  
ひとりでやっても候補者の人数に限界があるし、偏った業界のメンバーになってしまいます。メンバーに協力してもらい、一緒に増強しましょう。
- ・増強はメンバーに任せず増強委員長がすること  
メンバーに入会申込書を渡しこれに書いてもらってきてではなく、候補者へは増強委員長自らが外向いて入会を勧めてください。
- ・入会申込書やリーフレットは常にもち歩くこと  
いつどこで誰と出会うかわからないので、ロータリー活動以外の日でも常に持ち歩いていつでも入会を勧められるようにしておきましょう。

### 最後に

メンバー全員の方で一人でも多くの会員増強してください。本日はありがとうございました。

